

Jahresplanung Vertrieb

Name: _____

Datum: _____

1. Ausgangsbasis

Wie hat sich mein Team in laufenden Jahr entwickelt und wie sind wir heute aufgestellt?

2. Recruiting Ziele für mein Team

Wie plane ich, mein Team im kommenden Jahr zu verstärken?

Monat	Aktuell 2017	Ziele 2018		
		Minimum	Realistisch	Optimum
Jan				
Feb				
Mrz				
Apr				
Mai				
Jun				
Jul				
Aug				
Sep				
Okt				
Nov				
Dez				

Jahresplanung Vertrieb

3. Verkaufsziele für Sie selbst

Welche Verkaufsziele setze ich mir selbst für das kommende Jahr?

Monat	Aktuell laufendes Jahr	Ziele kommendes Jahr		
		Minimum	Realistisch	Optimum
Jan				
Feb				
Mrz				
Apr				
Mai				
Jun				
Jul				
Aug				
Sep				
Okt				
Nov				
Dez				

4. Verkaufsziele für mein Team

Wie sieht die Zielplanung meiner Teammitglieder aus. Bitte tragen Sie hier die kumulativen Werte aller Verkäufer ein und fügen Sie Kopien der einzelnen Planungen in Kopie bei.

Monat	Aktuell laufendes Jahr	Ziele kommendes Jahr		
		Minimum	Realistisch	Optimum
Jan				
Feb				
Mrz				
Apr				
Mai				
Jun				
Jul				
Aug				
Sep				
Okt				
Nov				
Dez				

Jahresplanung Vertrieb

7. Die 3 besten beruflichen Entscheidungen in diesem Jahr

Entscheidung	Aktionen, um das Ergebnis optimal zu nutzen
1.	1.
2.	2.
3.	3.

8. Erfolge in diesem Jahr

Was waren meine wichtigsten Erfolge, worauf bin ich besonders stolz und warum war das so bedeutend für mich?

9. Die 3 schlechtesten beruflichen Entscheidungen in diesem Jahr

Entscheidung	Lernpotential / Erkenntnis
1.	1.
2.	2.
3.	3.

Jahresplanung Vertrieb

14. Meine 5 wichtigsten Ziele für das kommende Jahr

1.
2.
3.
4.
5.